



POZNAJ SIĘĆ QEBAB

SPIS TREŚCI

- MODELE WSPÓŁPRACY W SIECI **QEBAB**
- CO NAS WYRÓŻNIA?
- JAKI JEST KLIENT DOCELOWY?
- KORZYŚCI WYNIKAJĄCE ZE WSPÓŁPRACY Z NAMI
- WARUNKI WSPÓŁPRACY W SIECI **QEBAB**



QEBAB MOBILNY



—QEBAB®—

QEBAB MOBILNY



—QEBAB®—

QEBAB MOBILNY - ZALETY

- NIE TRZEBA POSIADAĆ ŚRODKÓW NA INWESTYCJĘ !!! (GOTOWY MODEL REALIZACJI INWESTYCJI)
 - WYRÓŻNIA NAS JAKOŚĆ !!! QEBAB = QUALITY (JAKOŚĆ)
- W 100% WYPOSAŻONY LOKAL (PRZEKAZYWANY POD KLUCZ ZE SPRZĘTEM GASTRONOMICZNYM I SALĄ DLA GOŚCI)
 - MOŻNA ZMIENIAĆ JEGO LOKALIZACJĘ
- MOŻE BYĆ OTWARTY W SEZONIE W MIEJSCOWOŚCI TURYSTYCZNEJ



QEBAB W LOKALU



—QEBAB®—

KIM JEST KLIENT DOCELOWY?

- MIESZKAŃCY DUŻYCH I MAŁYCH MIAST W CAŁEJ POLSCE (POW. 10 TYS. MIESZKAŃCÓW)
 - LUDZIE CHCĄCY UNIKNAĆ ROBIENIA ZAKUPÓW LUB GOTOWANIA W DOMU
 - KAŻDY, KTO CHCE ZJEŚĆ SZYBKO I SMACZNIE (FAST FOOD)
 - OSOBY KTÓRE MAJĄ MAŁO CZASU, SĄ "ZABIEGANI"
 - GŁÓWNY TARGET WIEKOWY 15-35 LAT (SZEROKI 10-60 LAT)
 - KAŻDY, KTO CENI SPOTKANIA I WSPÓLNE JEDZENIE: STUDENCI, RODZINY, WSPÓŁPRACOWNICY
- KLIENCI POBLISKICH SKLEPÓW, MARKETU, GALERII HANDLOWEJ, ZAŁATWIAJĄCY SPRAWY W POBLISKIM URZĘDZIE, ITP.



KORZYŚCI ZE WSPÓŁPRACY Z NAMI

- SAMODZIELNE PROWADZENIE BIZNESU POD MARKĄ NASZEJ SIECI
- ZMNIJSZONE RYZYKO OTWIERANIA NOWEGO BIZNESU
- ZMNIJSZONE KOSZTY WYPROMOWANIA WŁASNEGO LOKALU
- DOŚWIADCZENIE W BRANŻY GASTRONOMICZNEJ NIE JEST KONIECZNE
- KNOW HOW PRZEKAZANE W STANDARDACH I RECEPTURACH ORAZ POPRZEZ SZKOLENIA
- POMOC W MARKETINGU, CODZIENNE WSPARCIE W ZARZĄDZANIU LOKALEM
- WYŁĄCZNOŚĆ NA OKREŚLONYM TERENIE



KORZYŚCI ZE WSPÓŁPRACY Z NAMI

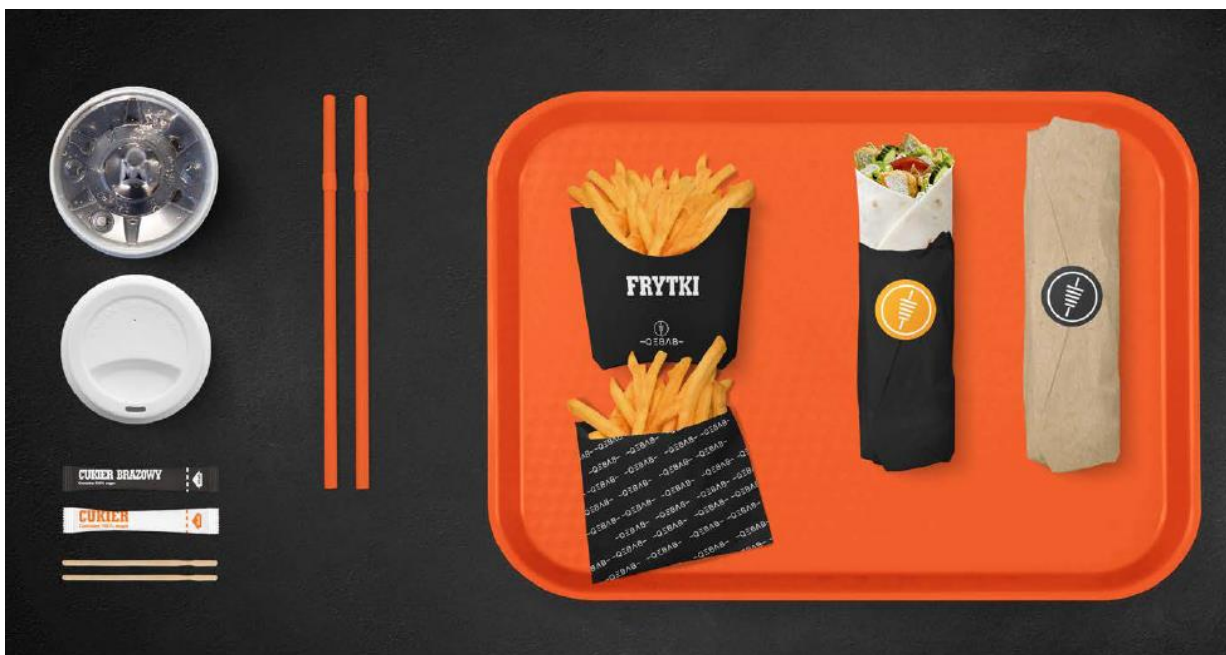
- PRZEKAZYWANY GOTOWY KONCEPT GASTRONOMICZNY
 - DANIA W MENU, RECEPTURY, STANDARDY OBSŁUGI, DOKUMENTACJA HACCP
- DOKUMENTACJA TECHNOLOGICZNA I PROJEKT ARANŻACJI WNĘTRZA
 - BEZPŁATNY W PRZYPADKU ROZWIĄZANIA MOBILNEGO
- PRZEPROWADZANE SZKOLENIA PRAKTYCZNE Z PRZYGOTOWANIA DAŃ
- WSPARCIE MENADŻERA SIECI OD POCZĄTKU WSPÓŁPRACY
- URUCHAMIANA STRONA INTERNETOWA Z SYSTEMEM SPRZEDAŻOWYM ONLINE
- WSPARCIE PRAWNE (NP. PODCZAS PRZYGOTOWYWANIA UMOWY NAJMU)
- DUŻE DOŚWIADCZENIE GASTRONOMICZNE
- WSPÓŁPRACA SIECI BEZPOŚREDNIO Z PRODUCENTAMI PRODUKTÓW
- ZAPEWNIONA LOGISTYKĘ DOSTAW (2-3 RAZY W TYGODNIU)
- PROFESJONALNE WSPÓŁPROWADZENIE MEDIÓW SPOŁECZNOŚCIOWYCH
- WSPARCIE MARKETINGOWE SKOORDYNOWANE ZE ZNANYMI MARKAMI.
- MATERIAŁY REKLAMOWE ZE WSPÓLNĄ IDENTYFIKACJĄ WIZUALNĄ
- SPÓJNA POLITYKA PROMOWANIA MARKI QEBAB WRAZ Z LOKALNYM MARKETINGIEM LOKALU FRANCZYZOBIORCY



WSPÓLNA IDENTYFIKACJA WIZUALNA



WSPÓLNA IDENTYFIKACJA WIZUALNA



-QEBAB®-

WARUNKI WSPÓŁPRACY W SIECI QEBAB

- | | | | |
|---|-------------------|--|-----------------|
| • OPLATA WSTĘPNA LICENCYJNA
(JEDNORAZOWA) | 3 000,00 ZŁ NETTO | TERAZ CENA PROMOCYJNA!: | 999,00 ZŁ NETTO |
| • OPLATA FRANCYZOWA
(MIESIĘCZNA) | 699,00 ZŁ NETTO | TERAZ CENA PROMOCYJNA!:
<i>PIERWSZE 6 MIESIĘCY</i> | 499,00 ZŁ NETTO |

DODATKOWE WARUNKI WSPÓŁPRACY — QEBAB MOBILNY

- | | |
|---|--------------------|
| • KAUCJA ZA DZIERŻAWIONY KONTENER
(ZWROTNA PRZY ROZWIĄZANIU UMOWY PO USTALONYM OKRESIE) | 20 000,00 ZŁ NETTO |
| • OPLATA DZIERŻAWY KONTENERA
(TYGODNIOWA) | 700,00 ZŁ NETTO |



— QEBAB® —



— QEBAB® —

SIEDZIBA SPÓŁKI:

"INVOMEDIA" SPÓŁKA AKCYJNA

90-057 ŁÓDŹ

UL. HENRYKA SIENKIEWICZA 85/87 LOK. 8

NIP: 5222971600

MICHAŁ ŚWIDER

MENADŻER DS. ROZWOJU SIECI

TEL. 535 992 556

MICHAL@QEBAB.PL

WWW.QEBAB.PL

DANE DO KORESPONDENCJI:

"INVOMEDIA" SPÓŁKA AKCYJNA

S 14 OFFICE PARK, UL. ŁĄKOWA 11

95-050 KONSTANTYNÓW ŁÓDZKI